



Besoins organisationnels clés pour une campagne de financement efficace

Exigences d'usage des bailleurs de fonds :

- Attestation officielle du statut juridique
- Constitution et règlements internes
- Conseil d'administration élu
- Compte bancaire de l'organisation et deux signatures requises
- États financiers précédents
- Systèmes financiers à la hauteur des subventions à gérer
- Antécédents (expérience) dans la gestion de projets (personnel compétent)

Autres exigences possibles de certains bailleurs de fonds :

- Directives en matière de conflit d'intérêts
- Profil des membres et représentativité (vote et processus)
- Preuve du statut d'organisme sans but lucratif dans votre pays d'origine
- Preuve d'exemption fiscale
- Preuve que toutes les déclarations auprès du gouvernement (agences) sont à jour
- Preuve d'un permis de recevoir des fonds de l'étranger (p. ex. FCRA en Inde)
- Organigramme/structure organisationnelle
- Rapport de l'auditeur sur les états financiers
- Description des procédures financières et opérationnelles

Pour que les recettes augmentent au fil du temps, il convient de développer l'ensemble des systèmes ou structures mentionnés ci-dessus et de préparer la documentation pertinente. Si une organisation ne dispose pas de tous ces éléments, mais souhaite lever des fonds, elle peut se tourner vers un parrain fiscal qui a tous ces éléments en place et qui voudra accepter et gérer les fonds au nom de l'organisation. Toutefois, la contrepartie dans ce cas est la perte potentielle du contrôle des fonds et, en général, la nécessité d'allouer une partie des subventions aux frais généraux du parrain fiscal.